



LICENCE PROFESSIONNELLE BANCASSURANCE

Ouverture prévue en Septembre 2005 sous réserve d'habilitation par le Ministère

Licence préparée par le Département

Techniques de Commercialisation

Conditions d'accès :

DUT Techniques de Commercialisation et Gestion des Entreprises et des Administrations ; L2 Economie et Gestion ; BTS Management des Unités Commerciales, Négociation / relation client, Comptabilité et Gestion, Assistant de Gestion PME / PMI ; DEUST Commercialisation des produits financiers, professions immobilières ; L2 Droit ; L2 LEA

Programme :

Organisation	Heures
UE 1 : Langages fondamentaux Expression / communication, analyse de données, informatique, anglais, management de projets, stratégie	120
UE 2 : Connaissance du secteur Environnement économique et financier, droit commercial, fiscalité, marketing bancaire, mathématiques financières	120
UE 3 : Connaissance du métier Produits et services de la banque et de l'assurance, finance, négociation commerciale, droit bancaire	160
UE 4 : Mises en situation professionnelle Projet tutoré	
UE 5 : Stage Durée : 16 semaines	
TOTAL	400

Débouchés :

Chargé de clientèle «PME-PMI», chargé de clientèle «professionnels», chargé de clientèle «particuliers» dans le secteur de la bancassurance

Poursuite des études :

La licence professionnelle bancassurance est un diplôme à visée professionnalisante, dans lequel la poursuite d'étude ne sera pas encouragée.

Contacts pour les renseignements complémentaires :

Responsables de la formation :

M. LACROUX Tél. 04-94-14-22-16

Email flacroux@univ-tln.fr

M. BOUTIN Tel : 04-94-14-23-56

Email boutin@univ-tln.fr

Candidatures par Internet : <http://iut.univ-tln.fr>